

# QNet — Lurkmore



## НЕНАВИСТЬ!

Данный текст содержит зашкаливающее количество НЕНАВИСТИ. Мы настоятельно рекомендуем убрать от мониторов людей, животных со слабой психикой, кормящих женщин и детей.

**QNet** (*QuestNet*) — омерзительная компания, строящая глобальную финансовую пирамиду. Хомячки-сектанты, вступив в стройные ряды армии Кунета, получают погоняло «независимых представителей». В 1998 году зараза поползла из Юго-Восточной Азии и в 2010 г. доползла, наконец, до России. По масштабам бедствий вряд ли когда-нибудь догонит МММ, но денег у доверчивых граждан увела уже порядочно. По своей глобальности лохотрон может занять первое место.

## Конгломерат QI — щито это?

**Qnet** — лишь одна из компаний, входящих в конгломерат **QI (Quest International)**. Иными словами, кучка компаний, продукция которых не ликвидна на мировом рынке, решила выбрать иную стратегию для впаривания лохам товара без рекламы. В состав конгломерата входят компании:

Логотип компании. Не перепутайте с киви-кошельком!

- **QVI Club** — тайм-шеры в разных отелях мира. Вроде как есть и неплохие, стоит гуглить, чтобы не заказать бронь в какой-нибудь кровавой халупе. Однако ж стоимость членской карточки QVI Club такова, что за эти деньги можно при помощи любого турагентства несколько раз отдохнуть на Багамах или хоть у самого Чёрта на куличках. При этом питание в QVI Club зачастую пришлось бы оплачивать самостоятельно (привет любителям «всё включено»), равно как авиаперелёт, трансфер и страховку.
- **Amezqua** — товары для здоровья. Эпичное наебалово. Реализует биодиски, изменяющие молекулярную структуру воды. Также биодиски улучшают настроение, растят оторванные конечности и творят другие богоугодные чудеса. Каждый независимый представитель компании на вопрос об Amezqua должен ответить, что тоже сначала не верил в мощь биодиска, пока на себе не попробовал и сам не убедился. Плюс еще какие-то фильтры для воды, и прочую нанохренотень.
- **Bernard H. Mayer** — золотые побрякушки для любителей извращений подороже.
- **Cimier** — единственная компания, не побоявшаяся реализовывать продукцию (часы) не только через электронный магазин. Стоят часы дохренища, ибо товары бренда всегда стоят дохренища.



Сломанная пальма — логотип QVI\_club



Amezqua поможет тебе и твоему кошельку справиться с перегрузом

Еще есть компании, занимающиеся авиаперелетами в Азии, экстремальным отдыхом, IP-телефонией и т. п. Но вот облом, линейка продукции в России настолько скудна, что человек не сможет приобрести жизненно важный ему билет «Астана-Манила», а только фильтры для воды и парочку туристических карт.

- **Rhythm foundation** (приготовь носовой платок, школьник) — компания, занимающаяся перечислениями в различные благотворительные фонды. Помогает облученным Фукусимой япошкам, больным детям и тому подобное. Дело может и неплохое, если закрыть глаза на то, что компания нужна лишь для прикрытия основного черного дела всего конгломерата. Глава — основатель конгломерата Виджей Есваран.

И, главные виновники торжества:

- **V-Team** — тренинговая компания, цель которой — обучение адептов Qnet. Все новые технологии преумножения числа лохов достаточно быстро доходят до самых низов, благодаря пирамидальной структуре. Руководитель — Патман Сенатхираджа — царь и бох для каждого адепта.
- **QNet** — интернет-магазин. На первый взгляд. Но если повнимательнее присмотреться...

# Политика QNet

Очевидно, что такие хреновые товары никому особо не нужны. Поэтому конгломерат избрал хитрую стратегию сбыта товара. Человек А, купивший товар на сайте компании QNet, получает возможность развиваться по «бизнес-плану». Это означает пригласить двух людей — «бизнес-партнеров», а затем обучать их, чтобы они в свою очередь приглашали своих людей и т. д. При этом, доход человек получает только за балансы. Доступным языком — 2 человека, которых адепт может пригласить, становятся левой и правой руками. Когда оба человека будут найдены, человек «закроется», и получит свои первые деньги. Дальнейший его доход будет зависеть от того, как быстро и пропорционально будет идти процесс приглашения у левой и правой рук. Если правая рука «усохнет» (человек свалит из страны/пойдет служить/уедет отдыхать), а левая будет дальше развивать пирамиду, человек А получит шипс с маслом, ибо нет баланса. И ему придется снова искать человека, которого он мог бы поставить под свою правую руку, чтобы были балансы, и, как следствие, бабло. Для вхождения в систему человек должен купить товар. В России цена товара составляет от 60 до 160 тыс. рублей (похоже, зависит от среднего достатка в регионе). Деньги, серьезные даже для Москвы, для глухой провинции это — четверть квартиры. При получении баланса выплачивается 6000 рублей. Нетрудно подсчитать, что полностью сумма покрывается на третьем-четвертом поколении выстроенной от человека пирамиды. Дальше уже будет приходиться прибыль. Разумеется, есть еще куча различных нюансов, касаемых бабла. Суть от этого не меняется — под прикрытием «бизнес-плана» кроется финансовая пирамида глобального уровня.



Кривоватая схемка, отражающая соль

## И вот, тебе звонят

Как же ты познакомишься с системой? Звонит твой друг/приятель/знакомый/левая личность, или же даже родственник, предлагает вам приехать по адресу.

Если он: Ваш хороший знакомый или ближе, ему не надо будет тебе ничего рассказывать. Ты и так приедешь. Ты же ему доверяешь, не так ли? Стандартное приглашение для таких случаев: «Чувак, приезжай, надо встретиться, есть клевое дело». Если это не хороший знакомый, и вообще ты с ним общался только в яслях в детском саду, то приглашение будет иного рода. Чтобы заинтересовать тебя, будет сказано «Я развиваюсь в международном проекте, и у нас освободилось вакантное место. **Конкуренция большая**, не факт, что ты подойдешь, но я постараюсь сделать все, чтобы тебя взяли». Тем самым человек будет замотивирован сразу несколькими вещами:

- «Международный проект», в глазах человека, даже не жившего во времена **Совка**, звучит солидно
- «Большая конкуренция» будет также апеллировать к его **уникальности**, типа, столько народу не подошло, уж я-то смогу, не так ли? Затем идет двойное комбо: фраза «не факт, что ты подойдешь» отталкивает человека, давая понять, что там справятся и без него, а фраза «постараюсь сделать все для тебя» дает понять, что пригласивший будет бороться за него, что увеличивает его шансы и не дает отвергнуть такое предложение просто так.

Кроме того, в довесок к избитому клише может прилагаться что-то вроде «я тебя зарекомендовал как умного и ответственного человека», даже если последний раз звонивший и приглашаемый виделись на попойке дворовой гопоты во времена начальной школы. На вопросы вроде «А что за проект?», «Как называется?», «Скинь инфу?» будет ответ «Долго объяснять, на встрече разберешься. Если разберешься, конечно. Многие не разобрались, их и не взяли».

Далее в жесткой форме будет потребованы блокнот и ручка, для записи адреса. Только после этого, человеку будет назначена так называемая «вилка» — варианты встречи, как правило различающиеся на два часа по времени, в то время дня, когда человек свободен. Тем самым человеку дается иллюзия, что о нем проявляется забота. Если же человеку в это время не удобно, прозвучит что-то вроде «хорошо, я попробую договориться с очень уважаемым человеком о переносе встречи, перезвоню позже». **Как правило**, договаривается. На все уточнения о тематике прозвучит «**Проект посвящен электронной коммерции/информационной дистрибуции**. Тебе это о чем-то говорит?» Пристыженный **лох**, испугавшись, что ему прямо сейчас откажут по телефону, бежит одеваться «по-деловому» и ехать на место встречи, тем самым делая первые шаги по направлению к канализационному люку.

## Первая встреча

И вот, ты приходишь, и в назначенное время за тобой выходит друг/знакомый, который по дороге в офис будет мило болтать с тобой обо всем на свете, тем самым отвлекая от встречи. На вопросы он также отвечать не будет.

Он предупредит тебя, что «за нами спустится друг пригласившего, помогающий ему развиваться в

международном проекте». Должная аура почтения создана. Затем, уже тот самый помогающий друг выходит за тобой и приглашает в офис. Тебе будет сказано, что встречу будет вести очень уважаемый человек, добившийся колоссальных успехов в проекте, опуская тебя еще ниже. После получасового промедления, с громким стуком под фанфары входит тот самый «уважаемый» в офисе человек. Ребята по бокам автоматически встают, и тебе не остается ничего иного, как сделать то же самое.

Разговор начинается с лайт-вопросов, вроде «Сколько лет?», «Чем занимаетесь?», «Кем видите себя в будущем?», плавно переходя к «И каковы перспективы?». Затем, поняв, что перед ним не будущий мультимиллионер, уважаемый человек толкает заготовленный спич, куда входят:

- прямая схема продаж
- конгломерат и компании, в нее входящие
- балансовая схема
- руководители компании
- три имиджевых способа раскрутки (спонсорство, рекомендации, благотворительность)
- градация цена — балл (предоставляется с табличкой о планках пассивного дохода, чтобы меньше шокировали циферки для покупки товара).

Остальные ребята в это время сидят и записывают что-то в ежедневниках. Отличительная черта встречи — постоянные дебильные вопросы в духе: «Что лучше, 6800 или 20400 \$ в неделю?», которые взбесят любого нормального человека. В конце, если ты не пошлешь нахуй презентатора, тебе назначат вторую встречу на следующий день.

В конце встречи идет психологическая уловка, вопрос, поставленный таким способом, да бы завлечь человека на вторую встречу "Как вы думаете, какой процент информации я Вам сегодня дал?" Ответ у всех очевиден: "Эмм, процентов 80?!" На что идет встречный ответ от манипулятора: "Нет, всего 15-25%, теперь смотрите, я Вам советую для себя изучить этот Бизнес на 100% и только потом принимать решения либо Вы хотите подниматься вместе со своим другом/братом и БЫТЬ УСПЕШНЫМ, либо да не, я не уверен в себе, богатеите сами..."

## Вторая встреча

Вторая встреча создается для вопросов. По крайней мере так тебе будет объявлено. На самом деле, это психологический прессинг, в результате которого подключается в систему примерно 25% народу.

Итак, ты пришел после первой встречи, вбил в гугле «QNet» и зашел на свой любимый лурк, наткнувшись на эту статью. Не советуем мешкать с чтением, потому что через полчаса тебе позвонит твой пригласивший друг и пригласит погулять, даже если на улице град, торнадо или наводнение. Это на сленге кунетчиков «сопровождение», и будь уверен, что согласившись на вторую встречу, ты от нее просто так не отвертись. Твое преследование уже началось.

Если вдруг ты станешь отнекиваться от встречи, твой друг, даже если он был твоим лучшим корешем, будет закатывать истерики в телефонной трубке. Любителям извращений советуем попробовать. Основным аргументом с другой стороны телефонной трубки будет «Я не могу без твоего личного отказа развиваться в этом проекте. Приедь и откажись» (пиздеж), и в добавление — апелляции к дружбе «Ты мне друг или не друг?», «Ты меня уважаешь?» и прочее дерьмо.

Приезжая на вторую встречу ты будешь напичкан информацией в интернете, и у тебя будет множество вопросов по поводу деятельности компании. В начале встречи их старательно переписут на листочек. Можешь не выпендриваться — все задают одни и те же вопросы, и кунетчики уже научились на них красиво отвечать. Основное:

- «В чем отличие от финансовой пирамиды?» — Куча отмазок, вроде:
  - Вы заботитесь о созданной организации, тогда как в МММ просто вложили и плюете в потолок.
  - Компания платит за балансы, а не за количество людей под тобой.
  - Какая пирамида будет содержать благотворительный фонд и спонсировать Формулу-1?
  - [и так далее](#).

Еще примеры вопросов:

- «Как независимые представители QNet платят налоги?» — Суть в том, что кто хочет, тот и платит.
- «Что делают люди в офисах?» — ответом станет красивое уклонение от ответа, перевод разговора на тайм-менеджменты и выработку организаторских навыков, чтобы скрыть одну простую истину — люди в офисах нихрена не делают, кроме как проводят презентации для привлечения новых адептов.
- «А вдруг у меня не получится?» — Прекрасный повод для прессинга в духе «[Будь мужчиной, блять!](#)», «у всех получается, а у тебя не получится?» и т. п.
- «А я прочитал в интернете, и т. д.» — В интернете много негатива, черный пиар — тоже пиар, [википедию](#) может править любой, лурк — собрание неудачников по жизни и т. п.
- «Почему QNet закрыт в некоторых странах, а представители его отправлены в тюрьму работать задницей?» — Там авторитарный режим, царь так сказал, все в этом духе. ИЧСХ, это правда.

Единственное, что тебе не скажут — это цифры. Количество подключившихся в России, сколько

презентатор зарабатывает и прочее. Конфиденциальная информация, еба.

## Приемы и уловки, используемые на второй встрече

1. **Подсчет заработка в течение жизни.** Просто и гениально. Презентатор проводит расчеты, сколько ты заработаешь за свою жизнь. А это: 50 т.р. в месяц -> 600 т.р. в год. -> 6 млн р. за десять лет. Квартира в Москве дороже стоит. А еда? А питание? А дети? И так далее.
2. **Ты — раб государства, впитал рабский менталитет с молоком матери.** Эта хурма о том, что ты будешь послушной шестеренкой в механизме государства. Ведь с раннего детства людей приучают быть послушным маме и папе, учиться в школе, идти на работу, «пахать на дядю».
3. **Ты сможешь помочь своим родным, если что-то случится?** В случае, если остальные аргументы не канают, в ход идет давление на больную тему. В связи с большой популярностью сбора денег в помощь смертельно больным в сознании начинают вырисовываться картины геморройности этого занятия.

Если после этого ты дашь положительный ответ на вопрос «Видите ли вы себя в этом бизнесе?», начнется самое интересное, а именно активация, то есть вхождение в систему, сводящееся к покупке их барахла.

## Активация

Дату активации тебе назначат на следующий день. Или через несколько часов. Такую спешку объяснят огромной очередью. Хотя только феерический кретин не догадается, что это страховка, чтобы человек не передумал.

Если активация назначена на следующий день, тебе придется отдать залог — те деньги, которые у тебя есть на руках/карте. Четкий психологический прием, дающий понять, что обратного пути нет. Кстати, в случае, если человек передумает, [денег обратно не вернут](#).

На следующий день, ты и твой пригласивший товарищ будете составлять список друзей, у которых можно занять бабло, а потом будете бегать по всему городу, собирая деньги. Приготовься к тому, что за этот день ты наврешь лучшим друзьям больше, чем за всю прошлую жизнь, потому что на бизнес тебе денег никто не даст. И сказка про потерянный кошелек будет самым нормальным из вариантов. Некоторым приходится говорить про беды у родственников.

Зато в час X, когда сумма наличкой будет найдена, зарегистрированы все почты и кошельки, вас поставят перед всей организацией, и дружное хлопанье людей возвестит тебе, что в секте стало на одного адепта больше.

## Первоначальный тренинг. Философия бизнеса. Мечты

Если ты активировался и уже собираешься зазывать в офис всех своих дворовых приятелей, то тебе плавно намекнут, что это будет только после прослушивания [тренингов](#) и сдачи экзамена. До этого тебя и близко не подпустят к телефонной трубке. Что же это за тренинги?

Это два видео, одно носит название «Изменение точки зрения, или как построить организацию», второе «8 основ создания бизнеса». Оба видео доступны для просмотра на [Ютубе](#). Первое видео — философия бизнеса, второе — практика. Смешное заключается в том, что видео «философия» заявляется как сложное для понимания, хотя, в реальности, понять бред в начале второго видео гораздо сложнее.

### «Изменение точки зрения и как построить организацию»

Делится на три части:

#### *Изменение точки зрения*

Зачем изменять точку зрения и куда? Из всех людей, тусующих в застенках офисных центров, дай бог половина может четко сформулировать, что же это за изменение. Хотя здесь все просто и понятно: чтобы тебе не казалось, что ты занимаешься лохотроном, надо просто принять, что ты даешь людям «шанс». Выход на пассивный доход, вырваться из болота обыденности и прочее. Разумеется, за счет других людей, которым тоже дали шанс. Новым адептам [промывают мозг](#) «глубочайшей философией» первой части этого видео, с расчетом на то, что даже если человек ничего не поймет, он будет сознательно окружать этот пункт в своей памяти ореолом таинственности, и делать все «во благо других».

#### *Круг влияния и доверия (КВД)*

Обычно при разборе видео, нью-адепта подводят к этому пункту со словами «кому бы ты стал помогать в первую очередь?». Конечно же, маме и папе. И бабушке. Но, на деле, папа с мамой могут и всыпать за такое приглашение. Потому акцент делается на людях особой категории, именуемой «круг влияния и доверия». Это те люди, которые доверяют тебе, и точку зрения которых на многие вещи ты можешь поменять своим веским словом. В видео говорится, что каждый человек имеет 3-5 таких людей, но на деле может оказаться число гораздо меньше, вплоть до нуля, в зависимости от харизматичности твоей



персоны. Поэтому, этот «бизнес» может служить проверкой на лидерские качества — достаточно посмотреть, сколько людей ты сможешь затащить в топь вместе с собой.

*Взгляд порождает взгляд*

Уже не совсем философия. Фразу «Отношения определяют высоту полета» каждый тру-кунетовец должен знать наизусть. Здесь говорится о вашем отношении к делу. То есть успех вам придет быстрее, если вы будете жить в застенках офиса. ИЧСХ, 80% следуют этому совету. Те люди, которые пришли за тобой, будут брать с тебя пример. Тем самым и выстраивается **зомби-организация**.

## «Восемь основ создания бизнеса»

Делится **ВНЕЗАПНО** на 8 частей:

### 1. Мечта

«Непреодолимая причина». У большинства адептов мечта — квартира, машина, куча бабла. Более расширенная формулировка — то, ради чего ты готов на всё. Основной мотиватор в данном бизнесе. И тому подобное. Патман в течение 20 минут разжевывает слово «мечта», коверкая все, что только можно. Кто вообще сказал, что мечта должна исчисляться в долларовом эквиваленте? Кто вообще сказал, что мечта должна быть осуществяляема? Замена названий таких второстепенных, таки да, жизненных задач, как квартира и машина, на слово «мечта», бьет по мозгам ослов, верящих, что занимаются бизнесом, который приведет их к сбыче мечт.



Патман смотрит на тебя, как на начинающего бизнесмена

### 2. Приверженность и обязательство

Дикая муть. Вроде как приверженность перед мечтой, компанией, организацией. Обязательство перед собой в осуществлении мечты. **Словоблудие**, как оно есть. Вдохновившиеся вторым пунктом ослы пытаются пожертвовать в жизни всем, ради ежедневной поездки в офис и просиживания штанов на презентациях.

### 3. Список имен

Безумная трата бумаги. На листы записываются все люди, которых ты видел в жизни. В видео говорится, что их должно быть 150 минимум, но на практике с тебя потребуют **OVER9000**. Цель бумагомарания состоит в необходимости чувствовать себя уверенным при обзвоне потенциальных клиентов. Вроде как откажет пятьдесят, а пятьдесят первый согласится.

### 4. Приглашение

Телефонное, при личном разговоре. Ни в коем случае не по интернету, не по SMS. Про мякотку уже было рассказано раньше.

### 5. Презентация

Аналогично, особенности первой и второй встречи уже были описаны во всей красе.

### 6. Сопровождение

Чтобы человек с крючка не слез. Периодический дозвон человеку, встречи, прогулки. Психологически человек будет ощущать себя некомфортно, если за ним будут так ухаживать, но вежливость не позволит отправить на йух ухажера.

### 7. Консультация

Технологии завлечения людей в пирамиду разработаны профессиональными маркетологами и психологами еще в девяностые годы. Выдумывать что-то свое для достижения успеха не имеет смысла. Разумеется, каждый человек индивидуален, и подход к разным людям разный, но на проработку всех сценариев ушло бы гораздо больше времени. Поэтому все времяпровождение в организации сводится к банальному «слушай и делай». Слушай тех, кто стоит выше тебя в структуре. Делай все, как они говорят. Консультируйся по абсолютно любому вопросу. Будь готов, что вскоре после вхождения в систему ты даже жопу не будешь подтирать без одобрения твоего лидера. Иначе говоря, твоя жизнь будет абсолютно регламентирована всеми, кто стоит над тобой.

### 8. Воспроизведение

Самая мякотка того, что QNet делает с людьми. Человек должен стать клоном вышестоящих партнеров, и сделать клонами людей под собой. Если глянуть вверх, то выяснится, что все 9 млн адептов QNet по всему миру являются клонами того самого Патмана, главы тренинговой компании. Больше клонов было только у **Джанго Фетта**, но там они выпускались на фабрике, здесь же люди сами вращают конвейер клонирования.

## Звонки

Самая мякотка здесь, как, впрочем, и в сетевом маркетинге — постановка звонков. Ты когда-нибудь орал на своих друзей по телефону? Если нет, то готовь голосовые связки — тебе это предстоит. Об основных пунктах приглашения написано уже было, но гораздо интересней ситуация, если приглашенный после первой встречи отказывается идти на вторую. В таком случае в ход пойдут все действенные уловки, кроме, разве что, прямых угроз. То есть, постоянная апелляция к дружбе («ты мне друг или не друг?», «ты меня уважаешь?»), и прочее.

Основной прикол в том, что весь твой текст при разговоре тебе на ухо будет нашептывать твой лидер. И прикладываться к твоей трубе ухом, чтобы слышать ответ собеседника.

## Насколько все ужасно?

В оуклиивании новых адептов участвует вся секта, если призвавший не в состоянии оказать должного давления на человека. То есть начиная с момента активации, человек начинает постепенно меняться. Ломается личность, со временем уходят увлечения — человек перестает стремиться к чему-то новому, пропадает желание осваивать что-либо самому, ибо человек привыкает жить по принципу «слушай и делай». Красивые мечты уходят в прошлое, заменяясь чужими понятиями «роскошной жизни». Да, у многих людей, пришедших в QNet, поначалу есть красивые мечты, но те единицы, которые добиваются там успеха, не спешат тратить деньги на открытие благотворительных фондов или чего-то созидательного, предпочитая поездки на курорты. Да, может быть, у тебя есть хорошая мечта. Но если придешь в QNet, она исчезнет сама собой, так как механизм создания клонов не предусматривает оригинальность отдельных членов. Вся самодеятельность будет пресекаться. Под конец ты станешь роботом, звеном, умеющим красиво говорить презентации, но напрочь забывшим все остальное. Кто скажет после этого, что QNet не является деструктивной сектой?

## Главный итог

«Бизнес» прост и гениален — прими философию, отрекись от себя, бабло придет со временем. ИЧСХ, так оно и бывает.

Еще вывод — чтобы бабло было, надо не только отречься от себя, но и сделать такими же всю организацию. То есть работать такими драконовскими методами, что любая, самая грязная работа «на дядю» покажется раем.

И последнее. Таки да, система гениальна. Где еще можно увидеть, как люди покупают ненужный им товар и заставляют покупать его своих друзей. И все больше и больше молодых парней и девушек ходят каждый день в офис, чтобы впаривать людям «бизнес-план» под видом рекомендаций товара, вместо того, чтобы устроиться на нормальную работу и проводить свободное время на пользу себе. Да, Кунет может сослужить полезную службу, если вовремя оттуда уйти. Помимо опыта лохотрона, исчезает излишняя сентиментальность, человек начинает ценить дружбу и настоящих друзей. Разумеется, при условии нахождения не более месяца. Дальше, разжижение [мозга](#) переходит точку невозврата.

## Кого обходить на улице за километр?

QNet пришел в Россию в 2010 году, на крыльях некоего азера Каримова. Сейчас паутина насчитывает более тридцати городов России и более 30 тысяч подключенных в Москве. Бойся, [школьник](#), вскоре твоя училка под угрозой двойки подключит и тебя.

## Друг попал в QNet? Что делать?

Спасать, наверное? Методики не существует, да и зависит все от вашего с ним взаимодоверия, но попытаться стоит. Дай прочитать ему эту статью, старайся изолировать его от пригласившего в QNet человека, и сам проводи с ним времени по максимуму. В любом случае, деньги отработаются, а вот личность восстановить бывает гораздо сложнее.



Боги российского QNet во всей красе: Каримов и Петянин

## Выход из Секты

Если ты еще в QNet'e, но собираешься свалить, у тебя есть уникальная возможность троллинга сектантов пирамиды. Дело в том, что из Qnet'a, как и из любой другой секты, нельзя уйти, не попросившись. Над тобой стоит огромная организация, и все люди, находящиеся над тобой вплоть до восьмого-десятого уровня, криво заинтересованы в расширении сети (тем, кто выше, уже похер). Поэтому, просто так отпустить тебя не будут.

Не приезжай в офис, чтобы сказать о своем уходе — твой подвиг никто не оценит, зато промывание мозга в чужой тебе среде будет на порядок выше и болезненней. Гораздо лучший вариант — просто исчезнуть. Первые несколько дней до тебя будет дозваниваться весь офис, то есть все семь уровней. Но это полная ерунда, по сравнению с частотой звонков твоего аплайна (пригласившего), то есть примерно каждый час-полтора (ибо ему приказывают делать это). Писать тебе не будут: ни смски, ни в соц. сетях — им важен вербальный контакт. В конце концов, заподозрив неладное, секта может пойти двумя путями:

- Оставить в покое. Неинтересный, но более комфортный вариант. Возможен в случае, если твой товарищ имеет больше двух подключенных, и минимум два из них активно задрачивают в офисе день ото дня. Тогда, левая и правая «руки» твоего приятеля могут слажено функционировать, а бабло — капать. В таком случае, свое предназначение ты уже выполнил — на протяжении всего существования пирамиды твой лидер за каждый баланс будет получать на шестьсот рублей больше. Гордись этим.
- Преследовать. Если твой лидер — криворукая бездарность, которому слабо повести за собой больше чем двух людей (что бывает в 90% случаев), ему будет кровно важно вернуть тебя в пирамиду. И даже если он решит оставить тебя в покое, его лидеры не дадут ему сделать это — иерархичность, еба.

Из-за того, что все свободное время секта тусит в застенках офиса, в дневное время звонка в дверь можешь не ждать. Поначалу. Дальше, если твой лидер будет так же тупить, его отпустят тебя пасти. Ожидай звонков/стуков в дверь уже в любое время дня. В конце концов, окончательно удостоверившись, что ты жестко игноришь все попытки установить с тобой контакт («сливаешься»), пирамида вышлет за тобой упор-команду, в размере двух удадов: одним будет твой приятель, вторым — наиболее продвинутый из кровно заинтересованных в тебе сектантов, то есть, примерно, четвертый-пятый уровень.

Даже если ты забаррикадировался в бункере с бетонными стенами, будь уверен, что тебя найдут: обманом получают ключ/взломают дверь/вынырнут из туалета, пробравшись по канализационной трубе — вариантов множество; потому, единственный выход — подготовиться психологически к встрече и развернуть машину психологического прессинга на 180 градусов. То есть, потроллить сектантов от души, ибо это ни в какое сравнение не идет с интернет-троллингом — заряд положительного настроения ты получишь минимум на месяц.

Ненавистники бокса и дворовых драк могут расслабиться — физическая расправа для возвращения в пирамиду не предусмотрена. Секта не станет оставлять лишних следов, во избежание шумихи, да и боящийся расправы человек в деле вербовки в пирамиду много менее эффективен и убедителен, чем зомби с промытым мозгом. К тому же, 12-часовое сидение в офисе неблагоприятно сказывается на физической силе адепта: примерно 80% закоренелых «бизнесменов» вряд ли без стыда пройдутся по пляжу перед девушками. Но если ты среднестатистический нерд, и никакого желания устраивать Postal у тебя нет, придется вступить в разговор.

## Ваш последний разговор. Аргументация в споре

В начале, вопросы пойдут от твоего приятеля. «Что случилось?», «какого хрена?», «ты мой друг?» и т. п. Второй, кто покруче, будет сидеть и усмехаться. Не теряйся — крой трехэтажным матом своего приятеля. В ход должны идти самое категоричные утверждения: «Ты мне не друг». «Ты мне нахер не сдался», «Я бы с любым бизнес строить стал, только не с тобой», «Я тебя видеть не хочу» и т. д. Человеку с промытым мозгом, уверенному в «бизнесе на доверии», будет настолько дико слышать такие слова от самого близкого на тот момент человека (ведь других друзей у него не осталось, ибо на тех, кто не отвернулся от него, все равно нету времени), что он сразу подожмет хвост и заскулит «Почему, мы ведь друзья? Что случилось?» Можешь врать что угодно, это очень весело. В конце концов, растерявшегося товарища сразу подменит прокачанный человек, который начнет психологический прессинг. Увиливать бессмысленно, следует дать отпор. Все аргументы, которые он будет использовать, так же стандартны, как и вопросы презентатору в начале второй встречи. Вот они:

- **Ты будешь работать на дядю. Дядя будет платить копейки и никогда не научит тебя, как добиться успеха.**

Избитое до смерти клише. Вдвойне удивительно, что люди ведутся на это. Да, не все начальники хороши, но абсолютно все заинтересованы в профессионалах. Если ты чего-то достиг в жизни, что-то умеешь делать по профессии, тебя возьмут, дополнительно обучат, и будут платить хорошее бабло. Все в твоих руках. В конце концов, если надоест, ты сам можешь стать дядей, при наличии организаторских навыков. В QNet ты навсегда останешься рабом твоих лидеров, которые будут вечно ездить на твоей шее. Получать информацию ты будешь дозировано, карьерный рост предполагает только рост пирамиды. Твои начальники навсегда останутся таковыми.

- **Ты не добьешься успеха в обычном бизнесе, если у тебя не получится в Кунете.**



Хитрый пухлячок Виджай Эсваран добавлен сюда в качестве разбавления своим светлым ликом сих богомерзких строк

Невероятная чушь. Какое отношение имеет обычный бизнес к финансовым пирамидам? QNet — не бизнес. В ответ тебе возможны игры с фразой «цель любого бизнеса — выход на пассивный доход». В ответ можно ткнуть их же примером о сдаче квартиры в Москве. Это тоже бизнес?

- **Ты раб системы, нас к этому приучают с раннего детства, потому что государству это выгодно. Мы стараемся выйти из системы. Перестать быть шестеренкой.**

Ага, в другую систему, в миллион раз тоталитарней. Вяканье о шестеренке в механизме государственной машины уместно было бы во времена Совка, а сейчас у нас какая-никакая, но все-таки демократия. Не нравится — вали из страны. QNet не отпустит просто так, у тебя будет навечно закреплена четкая позиция в этой сети. К тому же, во времена СССР существовали социальные лифты, сейчас — тем более. Какие социальные лифты могут быть в финансовой пирамиде? Предельное упрощение механизма целого государства может запудрить мозг, но все многообразие связей и возможностей перемещения в системе социума не расскажешь и за год лекций в университете. А вот система QNet может быть полностью разжевана за 5 минут.

- **Ты трус, ты избегал нас, потому что боялся разговора.**

Человек, не желающий нырять в канализацию, тоже трус? Да нет же, просто ему противно. Все равно ничего нового и умного не скажете.

- **Ты трус, потому что у тебя начало не получаться, вот ты и ушел.**

О том, что это не так, объяснять без толку, даже если бы ты подключил первого человека дня за два, а у тебя еще куча не шибко умных друзей. Ребята будут повторять эту фразу снова и снова. Проканает аргумент с канализацией, что немного поныряв, второй заплыв делать неохота.

- **Ты испугался, что потеряешь всех друзей, вот ты и ушел, трусишка.**

А вот здесь отвечать надо прямо. Таки да, мне страшно потерять настоящих, в отличие от вас, друзей.

- **Твои друзья не подключились бы, потому что они тебе не друзья.**

Где связь? Твои друзья не прыгнули бы с крыши вместе с тобой, значит они тебе не друзья? Уебищность логики во всей красе. Друг — это не тот человек, кто все за тобой повторяет. Повторяющий человек — это КВД, друг же будет помогать делом, а не соучастием. А все мои друзья мне искренне помогали вырваться из QNet, кто чем мог.

- **Кем будут твои друзья в будущем? Токарь, слесарь, инженер, экономист? Да это же всё нищерброды. А мы вот будем успешными.**

Мои друзья будут профессионалами в своем деле, добьются успеха в своей профессии и будут получать хорошие бабки, занимаясь любимым делом. Если захотят — откроют бизнес, они у меня пробивные ребята. Да, сейчас они небогаты, потому что учатся, а это требует времени. И все это происходит в то время, пока вы просиживаете штаны на презентациях.

- **Твои друзья подведут тебя в будущем. Предадут.**

Кто лучше знает моих друзей, я или ты? То, что у тебя нет друзей, вовсе не означает, что все люди гандоны и сволочи, а желающие помогать людям няшки уже в QNete. Мои друзья за меня горой постоят.

- **Ты отказываешься от дела в самом начале пути. Ты безответственный.**

Почему любое дело должно быть завершено? Я пришел из любопытства, все понял и ушел с омерзением. С моей ответственностью это не пересекается никак.

- **Ты просто лентяй, тебе сложно было сделать элементарные вещи: то, что тебе говорит твой аплайн.**

Ты просто лентяй, потому что ты не можешь взять и выпрыгнуть в окно. Ну и что, что я для тебя ничего не значу, мой аплайн для меня тоже ничего не значит, я его материл первые пять минут нашей встречи, ты еще сомневаться в этом вздумал?

- **Ты конформист, не можешь переступить через себя. Мы же лично растем.**

Достаточно мощный аргумент недопсихологов. Есть важное различие между понятиями «переступить через себя» и «расширить зону комфорта». Расширить зону — значит сделать что-то полезное, если очень лень. Переступить зону — значит сделать что-то противоестественное. Иными словами, ты можешь делать все что угодно сложное в рамках своих моральных убеждений. Встать и поехать на помощь товарищу в 3 часа ночи — расширить зону, осознанно позвать товарища в финансовую пирамиду — переступить через себя. Первое растит тебя за счет роста силы воли, второе ломает тебя. Сломленная личность готова на что угодно, чего раньше не делала, и таки да, добивается чего-то, что раньше не могла. Так и создается ощущение личностного роста, несмотря на то, что личность разрушается.



- **Чем ты занимаешься с друзьями? Гуляешь, бухаешь? Ты о своем будущем не думаешь? Ты только теряешь время. Мы же занимаемся бизнесом.**

Где написано, что гулять и заниматься спортом — это потеря времени? Тем более с друзьями? А еще я как бы учусь/работаю. У меня полноценная жизнь, в отличие от вас, презентаторских офисных крыс. А учеба, работа, друзья — это все будущее. И от того, насколько они будут качественными, оно и зависит. У вас нет ни первого, ни второго, ни третьего. И не будет.

- **Ты ничего не понял об этой системе. Как ты можешь делать какие-то выводы?**

Смотри и запоминай картинку финансовой пирамиды. Осознай ее сектантскую подложку. Вступай в грамотную аргументацию и побеждай. На вяканье, вроде «Финансовая пирамида — статья уголовного кодекса № 159» приводим в пример MMM 2012 года. WTF? Ага, таки да, законы все обходят, а тем более прикрытием «уникального товара». Мякотка еще в том, что представительства QNet в России нет и судиться не с кем.



- **Ты никогда не осуществишь свою мечту.**

Мечта не исчисляется в долларовом эквиваленте. Если исчисляется — это задача. И вот что странно, даже если взять самое крутое в денежном эквиваленте из того, что многим охота купить — квартира в Москве, то почему то бомжей не так уж и много. Да и снимают квартиру только на первых порах. У всех всё получается, стоит только захотеть.

Полезная в аргументации картинка

- **Мы научились видеть людей насквозь, Кунет этому учит. Мы тебя насквозь видим.**

Слепой видит людей лучше вас. Вы дико близоруки, потому что мыслите в рамках той философии, которую вам прививают изо дня в день. Если я захочу вас обмануть, я это сделаю. А пока дальше меня развлекайте.

- **Что, почувствовал свою нужность, что мы пришли за тобой? Поверь, ты нам не нужен. Мы поставим под тебя человека, чтобы получать доход, а сейчас мы прокачиваем навыки презентатора.**

Нужен, конечно. Не потому, что я охрененный, а потому что бабла у вас нет. Без меня справитесь — валите. Не сваливаете — значит все-таки нужен.

- **Во всех странах, где QNet развивается, люди счастливы, тысячи предпринимателей платят налоги государству, жизнь — малина, мир и любовь.**

Такую хурму обычно несут после просмотра постановочных роликов о развитии пирамиды, как Казахстане, в котором QNet достиг своего апогея уже давно. ЛПП в чистом виде. Казахстанская пирамида за четыре года достигла предела, откуда ж взяться налоговым выплатам? Это временный способ обогащения верхов. А низы (90%) населения, максимум отбившие сумму вложений, вряд ли будут покупать что-то из того дерьма, которое предлагает QNet.

- (в случае уже подключенных людей) **Ты бросаешь своих людей, мечтающих вырастать из серой действительности. Кто ты после этого?**

Если ты не объяснил своим людям, в чем причина, и не повел их за собой — таки да, мразь. Проведи с ними беседу до того, как за тобой явятся, расскажи все, что ты понял. Друзья поймут и простят. Если имеешь организацию больше, чем один уровень — помоги своим людям в очищении мозга людей под ними. Продемонстрируй силу бинара. О потере друзей не бойся — ее не будет, что бы не говорили тебе сектанты. Да и потом, если они с тобой не согласны после всех этих аргументов — пускай остаются, их никто не гонит — через них бабло пойдет.

Короче, не бойся использовать резкие обороты и язвительные речевые конструкции — перед тобой не друзья. Если разговор переводится на уже обжёваную тему, не повторяй, если они прослушали — это их проблема. После обжёвывания всех проблемных вопросов, можно начинать дурачиться.

## Троллинг

- Апеллируй к бывшей дружбе со своим бывшем товарищем. Скажи, как ты его помнишь, каким он был клевым. Вспомни все самые яркие моменты, связанные с вами обоими. А потом скажи, что сейчас он — клон Патмана, и в нем не осталось ничего от того прошлого охренительного человека. Это — мощнейший аргумент, если повезет — увидишь на его глазах слезы. Главное — будь искренним, ведь все, что ты говоришь — так оно и есть, и ты осознаешь это в полной мере.
- Скажи, что QNet через два года угаснет, как угас в Казахстане. На ответный невнятный пиздеж скажи, что вся информация идет сверху, а в соответствии с основным принципом ("все хорошее — вниз, все плохое — вверх), они никогда не услышат негатива и будут пребывать в счастливом

неведении относительно дел компании. На арифметику упирать не стоит, это не презентация — это троллинг, и говорить должны они.

- Скажи, что они потеряли лучших друзей, вступив в QNet, и осталась только посредственность. После остановки пирамиды они осознают, что остались на помойке жизни, без друзей и работы, забыв напрочь все, кроме презентаций. На утверждение о том, что деньги определяют дружбу, ответь, что когда деньги закончатся, такие друзья тоже закончатся.
- Подыграй и интонацией плохого актёра скажи: «Ой, неужели я теперь не смогу добиться успеха, как же так, вы знаете, я передумал и решил вернуться к вам в секту, сейчас принесу денежку». А потом в лоб серьёзно: «Вы это хотите от меня услышать?». Цимес в том, что ответ — «ДА», но признаться в этом, увы, они не способны и скорее всего ретируются.

Собственно, тем для троллинга много, так же как и методов. Можно упирать на экономику, если перед тобой человек, обожающий строить из себя бизнесмена-стратега. Упор на дружбу пойдет для троллинга бизнесмена-помогателя. О роли человека в государстве и в QNet'е прокатит с бизнесменом-философом. И тому подобное, тебе лучше знать, каких кадров собрал твой QNet.

В конце концов они уйдут. Если выдержишь все с честью, то навсегда. А ты выйдешь победителем, таки да. А теперь, бери свою задницу и иди на нормальную работу, зарабатывать бабло и отдавать долги.

## Судьба QNet и адептов культа 20400 \$

Со временем, в каждой стране наступает насыщение людьми и остановка пирамиды. На мировом рынке компания до сих пор потому, что это, таки да, — интернет-магазин, и эти товары нехотят, но покупают не только из-за бизнеса. А распространение пирамиды происходит из-за подключения все новых и новых стран. На очереди Европа.

Российский QNet сейчас на пике. Москва уже насыщена, но еще продолжает расширяться за счет гастербайтеров (таджиков, молдаван) и понаехавших студентов. А вот глубинка пока ещё слабо покрыта QNet'ом, и каждый из «бизнесменов», имеющих прописку не в Москве, мечтает захватить лакомый кусочек. И то, будут ли твои мама и папа в QNete, зависит от твоей сознательности. Если ты сейчас встанешь и расскажешь об этой статье хотя бы двум людям, самым близким и дорогим тебе, а каждый из них — своим двоим, и так далее, QNet с треском провалится и не сломает больше ни одной судьбы. Вот это и будет настоящей силой бинара.

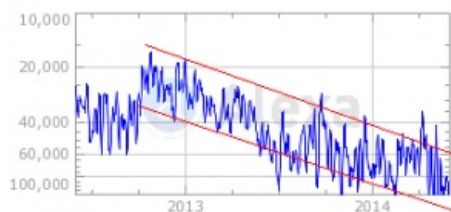
Судьба людей, вышедших из Qnet'a после угасания пирамиды, будет незавидна. Привыкнув к стилю жизни «слушай и делай», эти люди в жизни не добьются ничего. Не желая «работать на дядю», они будут пытаться открыть свой бизнес, но из-за жизненной установки, что успех определяется КВД, а не количеством друзей, из любого их дела выйдет крах. А люди, которые придут работать в их бизнесе, не выдержат привычного Qnetчикам фанатизма и уйдут к строгому, но адекватному дяде. Фейл.

## Немного математики (посчитаем лохов)

Каждый следующий уровень пирамиды требует в два раза больше людей, чем предыдущий (мы говорим об идеально заполненной пирамиде). Сила **математики** позволяет нам легко понять, что в любой момент времени ровно 50% всех участников пирамиды не получили ничего (они только-только вступили в секту). Ещё 25% (предыдущий слой) получили по ~\$200 за то, что нашли двух доверчивых лопушков с деньгами. Ещё 12,5% (поднимаемся ещё на один слой) получили по ~\$600, что всё ещё не дотягивает до первоначального взноса.

Вывод простой:  $50\% + 25\% + 12,5\% = 87,5\%$  (то есть почти все) отдали за «начало бизнеса» больше, чем получили. И это верно в любой момент времени! Да, например, в тот момент, когда доверчивые простачки кончатся, рост сети в регионе прекратится, а 87,5% успешных бизнесменов **вдруг** останутся только со своими долгами. Вот незадача!

Откуда мы знаем, что рост сети прекратится? С одной стороны, мы где-то читали, что население Земли конечно. Да, человечешек сейчас примерно  $2^{33}$ . Кстати, это должно было позволить QNet'чиками и QNet'чицам завербовать всех людей за 33 месяца (обычно они говорят, что за месяц любой идиот сможет найти себе двоих, чтобы построить следующий уровень). С другой же стороны, мы можем своими глазами пронаблюдать падение посещаемости сайта QNet (alexa.com традиционно выручает, показывая не только отсутствие обещанного экспоненциального роста, но и любопытнейшую раскладку по странам). Вывод: сеть не растёт, но продолжает успешно вытягивать деньги из разных регионов планеты.



Так снижалась популярность сайта последние полтора года

## QNet 2018, очередное пришествие в Россию

Пора беззаботной юности Qnet прошла, население больших городов

уже плохо ведётся на рассказы представителей Qnet о лучшей жизни, тем более когда информационная составляющая об их наёбках не дошла только до ленивого.

Qnet характеризовался высоким всплеском активности и прокатился яркой волной по населению [этой](#) и других стран. Все стандартно: люди вступают, им преподносят красивые мечты и выдают их за возможности, промывая и без того незамутнённые мысли моск. Дальше опытным «кукловодам» остается всего лишь направлять людей в нужное им русло. Но поскольку так было раньше и извлечь [профит](#) по той же схеме из научных горьким опытом неудачливых особей во второй раз уже не получится, представители Qnet придумали новый способ пополнить свои карманы [зелёным и шуршащим](#).

В 2018 году Qnet снова наведалься в Россию. Новая волна началась в Пермской области, руководителем которой стал некий Ильшат Нуриев со своей командой. Именно он играет главную роль в современном представлении Qnet. Байка Ильшата построена на том, что якобы обычный парень из автосервиса в небольшом поселке Пермской области, вступив на путь коммерческой деятельности в компании Qnet, внезапно [достиг небывалых успехов](#) в данном направлении и приобрёл там огромное количество единомышленников.

Волна набирает обороты. Новое видение в финансовой пирамиде основано уже не на продаже продуктов, обладающих мифическими чудодейственными свойствами, идея подгонялась под современную реальность. Теперь вам продадут сертификат, официально подтверждающий почётное звание «Квалифицированного адепта Qnet». Сертификат можно получить лишь при успешном прохождении обучения, по старой традиции приведя с собой ещё двух [дэбб...](#) добровольцев, которые также должны непременно ощутить на себе те же прелести катания на лохокарусели. Оплата же происходит как бы ненавязчиво после освоения курса и характеризуется неким вступительным взносом в размере всего-то 30к, сам же сертификат выдают только после того, как приведенные вами люди также пройдут аналогичный курс молодого бойца Кунета и внесут свой взнос.

Что же дает данный сертификат? По словам адептов, в скором будущем он принесет аж 50% скидки на любые товары. Как они планируют это реализовать — тем не менее [неясно](#). Также каждый полученный сертификат характеризуется выплатой в размере 5 тыс за первую ветвь и по 2 за каждого нового приведенного ими человека.

В настоящий момент в Пермской области зафиксировано три основных карты, на которые эти благодетели принимают средства (4276 8430 1059 5900, 4276 1608 8983 5477, 2202 2013 0958 3132). Что самое интересное, «старшие адепты» Qnet принимают перевод прямо на месте, бережно записывая что-то на своем ноутбуке и [обосновывая](#) это тем, что, дескать, в современности так гораздо проще и технологии позволяют им проводить все действия по оплате в присутствии учеников. Доходят ли эти средства до отцов-создателей пирамиды на самом деле, одному Б-гу известно, но факт остаётся фактом.

Ориентирована данная волна Qnet на непуганое [население небольших городов и деревень](#), до далёких ебеней которого информация о каких-то там финансовых пирамидах и различного вида махинациях доходит либо в виде слухов, либо же не доходит вовсе. Естественно, в условиях такой информационной ограниченности простой обыватель легче поддается внушению и быстро становится сторонником данной организации со всеми вытекающими последствиями.

## **МАМА МЫЛА РАМУ, или пословицы и скороговорки Qnet'овцев**

- Это [серьезный бизнес](#)
- Это бизнес с выходом на пассивный доход
- Это бизнес не для слабых
- Бизнес прост — слушай и делай
- Это бизнес — как инструмент — бери и пользуйся
- Пойми, что ты ноль в этом бизнесе, а чтобы стать десяткой — просто слушай и делай
- Ты хочешь получать [20400 \\$](#) в неделю?
- Всё равно все скоро будут в QNet'e
- Ходят слухи, что компания Coca-Cola тоже хотела войти в состав QNet, но не подошла по некоторым параметрам
- Мы не продаем товар, мы занимаемся бизнесом
- Компания продает [уникальный](#) товар, по крайне низкой цене
- Мы пришли сюда не ради товара, а ради бизнеса
- Он [не разобрался](#), вот его и не взяли
- Ты же не хочешь [работать на дядю](#)?
- У меня вторая линия, я перезвоню
- Если есть великая мечта, то факты не имеют значения



Ильшат Нуриев, новое действующее лицо Qnet в России

- Мы так не работаем, у нас другая стратегия развития! (если предложим вербовщикам действовать по правилам, опубликованным на сайте QNet)
- Мы не строим сети, мы строим отношения

Be continued...

## Народное творчество

### **QNET или как влезть в долги, потерять друзей и слиться с серой массой зомби**

Пришел однажды друг ко мне, Старинный друг, со школьных лет, «Что, — говорит, — сидишь в говне? А я уже вступил в QNET!

Амбициозный, молодой И привлекательный проект! Хочу познакомиться с тобой И тоже пригласить в QNET!

Я раньше был, как все, РАБом, РАБотал сутки напролёт, Теперь лопатую бабло Гребу, кладЯ на дЯдей болт!

Я сам себе стал господин, Начальства надо мною нет, Зато есть прибыль и Qvi, Чтоб стать как я — вступи в QNET!!!!»

«Ну что же, здравствуй и тебе. Не виделись мы пару лет, А ты с порога о говне О\_о И про какой-то там Qnet.

Как сам? Есть дети? Как жена? Моя подаст скоро обед». «Она мне вовсе не нужна! Ведь у меня есть мой QNET!!!

Он мне жена и он дитя, В конце концов — мой лучший друг! Осталось только взять тебя — Работа станет, как досуг!

Вот, посмотри на этот план, Таких идей по миру нет! 15 лет и 30 стран, Вот что такое наш QNET!

Смотрел ты Формулу1? Залог Маруссиных побед То что из спонсоров один Опять же славный наш QNET!!!»

«Ну я то Формулу смотрел, Маруся чуть ли не банкрот... Не вижу что-то славных дел — Вы лозунги пустили в ход?

Ну хорошо, так в чем там план? Вложил я денег, а затем Привел двоих, набил карман... Напоминает МММ!»

«Ты что, обидеть норовишь? Неужто я б тебя позвал Распространять плохой гашиш? Ведь я твой друг! Иль не узнал?»

«Да вот теперь и не узнать... Где тот шутник, где тот спортсмен, Актер, гуляка? Нынче, глядь — Самодовольный бизнесмен.

Вот только бизнес твой не нов, Его пока питает страсть, Но ты не знаешь и основ — Сходил бы поучил матчасть...

Раз — ограниченный ресурс, Два — неустойчивый бинар, Три, ты мотай, мотай на ус, — Печальный опыт сотен стран!

Ты бизнесмен, а дела нет, И привлекая весь народ Ты строишь не крутой проект, А Патману Водопровод!»

Так и ушёл мой друг тогда... Увидимся ли снова с ним? Пройдут недели и года, Посмотрим, там поговорим...

Вы берегите свои дни, Не отдавайте жизнь без боя Qnety с лозунгом одним: «Какое небо голубое...»


## Тест: Сколько ты уже в QNet'е?

- Ты читаешь и тебя начинает бесить, что твой друг/приятель/знакомый пригласил тебя в эту лабуду -- > ты еще не подключился.
- Ты начинаешь хвататься за голову, а затем судорожно юзаешь интернет в поисках способа вернуть деньги --> ты новичок, еще никого не подключил.
- Ты читаешь, не понимая ничего --> ты — подключившийся месяц назад, твой мозг одурманен Кунетом.
- Читая статью, ты понимаешь, что поток людей сократится в разы, и от осознания этого, ты



начинаешь рвать волосы на голове --> таки да, ты уже имеешь свою организацию.

## Ссылки

- Особенности российского QNet по сравнению с зарубежным.
- Видеоматериалы для зомбирования.
-  [Блог в ЖЖ, доступно объясняющий, почему нельзя влезать в QNet.](#)
- [График размера сети и распределение по странам и статья с подборкой и анализом графиков и карт за 2013—14 годы.](#)

## Группы Вконтакте, посвящённые сабжу

- QNet (QuestNet, Quest.net, QI) — это обман!
- Нет QNet ? (Объективный взгляд)
- АНТИ Quest.net

## Видеообзоры QNET

**QNET - Промывка мозгов международного масштаба (Интернет-Помойка #23 Vol.2))**  
QNET - Промывка мозгов международного масштаба

**Мамкины бизнесмены QNET Вся правда Разоблачение**  
Мамкины бизнесмены QNET Вся правда Разоблачение

**QNET лохотрон исповедь ашлайна часть 2 (кюнет отзывы)**  
QNET лохотрон исповедь ашлайна

## Русскоязычные СМИ о сети

Мало кто решается написать о QNet, но стоит их поддержать:

- 5 канал Караганда: Хотели разбогатеть, а остались с долгами
- Информбюро 31: Житель Карагандинской области попал в наркодиспансер после попытки заработать в QNET
- Телеканал Хабар 24: В РК функционируют более 100 офисов Qnet
- «Комсомольская правда: Сетевой маркетинг, исполняющий мечты, или очередная финансовая пирамида?».
- QNet в Вологде: новая финансовая пирамида?
- Ваш Новый День, Марий Эл: «Йошкарولينцев втягивают в авантюру».
- Радио Озоди: «Клиенты против QNet. ВИДЕО».
- mln.kz: «QNet: призрак или реальность? пирамида или бизнес?».
- 24.kz: «В Казахстане возможно появилась новая финансовая пирамида Qnet».
- Kapital.kz: «Финансовые пирамиды продолжают функционировать в РК».
- Комсомольская правда: «Сотрудники „QNet“ новичкам: „Не рассказывайте родителям о компании — они нас с Мавроди путают“».
- Комсомольская правда: «Как я вербовался в „хозяева жизни“». 1-я и 2-я части.
- Метро: «Омичам предлагают заработать миллионы, приводя своих друзей».
- ВеликийНовгород.Ру: «Жителей Великого Новгорода затягивают в очередную финансовую пирамиду».
- Вести.Ру: «Финансовые пирамиды в России возводятся ударными темпами».
- Москва 24: «В Москве разоблачена новая финансовая пирамида».
- Невское время: «Россиян защитят от финансовых пирамид».
- Газета «Республика»: «Спрут по имени QNet».
- Независимый обзор Qnet.
- Власти предупреждают о новой финансовой пирамиды в Саратове.
- Саратовцев предупредили об угрозе мошенничества.
- Квест без конца. Молодые авантюристы выводят деньги зарубеж. Быстро. Качественно. Без налогов.
- Осторожно, «финансовая независимость»!
- Китайская МММ прибирает к рукам деньги наивных саратовцев.
- Россияне всегда готовы нести свой «квест».
- Два «шага» — и ты на крючке.
- Мегapolis.kz: «Те же яйца Фаберже, только в профиль».
- В Мардине арестован координатор международной преступной группировки — гражданин Азербайджана.
- Рабы пирамид.





### Профит

\$регистрация 1000 мелочей 2 в 1 25-й кадр Bitcoin Biz By design Deadline  
Embrace, extend and extinguish Enlarge your penis Extreme Advertising Fine print Forex HYIP  
Kirby Kontora Lockerz.com Made in China Opulence, I has it Product placement QNet SAP  
Second-hand SEO SMS-лохотрон SMS-шпион The Asylum Wazzup Роман Абрамович  
Автошкола Акция Алексей Бабушкин Алименты Амеро Бабло БАДы  
Баянист Тамада Услуги Березовский Бизнес-пакеты Биокатализатор топлива Биржа  
Благотворительность Блат Бобби Котик Брачный аферизм Бренд Букмекерская контора  
Буржуй Бутик Быдлодевайс Быстро, качественно, недорого Вазелин Вахтовый метод  
Вентиляторный завод Видеокурсы Виктор Петрик Винлок Вирусный маркетинг  
Волшебная таблетка Всемирная история, банк «Империал» Выборы  
Генномодифицированная вода Гешефт Глобальное потепление Голливуд Гомеопатия Горд  
Грабовой Дисбактериоз Дойная корова Дональд Трамп Донат Ебай  
Залогово-кредитный аукцион Заработок в интернете Звёздные войны Звонилка Золото  
Игровые автоматы ИКЕА Иммуномодулятор Иннова Интернет-магазин Кадровые агентства  
Карательная психиатрия Кардинг Карликовое государство Кликбейт Копираст  
Коробка из-под ксерокса Корпоративная культура Красная ртуть Кредит Лёгкий голод  
Лас-Вегас Литрес Лох Лохотрон Лохоугадайка Макдоналдс



### Китай

Adidas Brick Game Chery Made in China QNet Reverse Engineering TikTok Yao Ming  
Арбуэ Ашанбайк Баночка Боевые искусства Брюс Ли Будда Гаутама Го Даосизм Дзен  
Иероглиф Китай Китайские ватты Китайские пингины Китайские чиновники  
Китайский айфон Китайский шрифт Коммуняки Мао Цзэдун Мозг обезьяны  
Неизвестный бунтарь Нонейм Очки надо? Пандемия Пейджер Пиратские игры девяностых  
Пол Пот Последнее китайское предупреждение Сверхдержава Силумин Суп из младенцев  
Тамагочи Тоталитарное искусство Узкоглазый Уханьский коронавирус Фейк Фэн-шуй Хуй  
Чай Шри Япутра Эльдорадо